



Néstor Rubén Sánchez

Resumen: **Ingeniero Químico** y **MBA** trilingüe en portugués e inglés, nivel conversacional fluido de francés, estudios iniciales de alemán y nociones básicas de chino mandarín. Experiencia en **áreas comerciales** de empresas de relacionamiento **“B to B”** con el mercado; **antecedentes exitosos** tanto con grandes multinacionales como con PYMES argentinas ó regionales. Administración de presupuestos comerciales, planes de marketing industrial y de gastos con **orientación a resultados**. Habitado al manejo de las **relaciones políticas en corporaciones** multinacionales con capacidad de manejo de situaciones generadas por diferencias culturales. Experiencia en la administración de empresas y buenas cualidades de **relacionamiento interpersonal**, incluyendo la **conducción exitosa de equipos** de colaboradores. Antecedentes en el ejercicio académico de grado y posgrado, tanto en el nivel educacional como en el organizacional.

Datos Personales

Fecha de nacimiento: 10 de febrero de 1970

DNI: 21.468.451

Estado civil: Casado

Familia: Esposa y 2 hijas

Domicilio: Calle 49 N° 846 – (1894) Villa Elisa – Buenos Aires

Teléfono: (0221) 473-1669

Celular: (0221) 15-488-9886

E-mail: nsanchez@utdt.edu

Skype ID: nestoruben

Educación

- **Ingeniero Químico** por la Universidad Tecnológica Nacional. Egresado en 1995 con promedio 8,64. Premio al mejor promedio del año otorgado en 1996 por la Academia Nacional de Ingeniería (http://www.acadning.org.ar/premio_egresados.htm#Premiados) Reconocimiento a la actuación Académica del Colegio de Ingenieros de la Provincia de Buenos Aires.
- **MBA (Magíster en Dirección de Empresas)** por la Universidad Torcuato Di Tella. Egresado en 2002 con promedio equivalente a 8,47 (3,39/4,00)

Cursos y Seminarios

- “Los Envases Plásticos y su Impacto sobre la Salud del Consumidor” – Universidad Nacional de Luján – Noviembre de 1995.
- “Los Envases Plásticos y su Impacto sobre el Medio Ambiente” – Universidad Nacional de Luján – Diciembre de 1995.
- “Técnicas Profesionales de Ventas” – Seminario in-company / Solvay Indupa – Julio de 1996.
- “Planificación y Dirección Estratégica de Ventas” – UBA, Facultad de Ciencias Económicas – Abril de 1997.
- Seminario Internacional “La Nueva Era de la Estrategia” – Michael Porter / HSM – Mayo de 1997.
- “The Strategic Management of Distribution Channels” – J. L. Kellogg Graduate School of Management (Northwestern University) – Agosto de 1998.
- “The Successful Selling Organization” – J. L. Kellogg Graduate School of Management (Northwestern University) – Agosto de 1998.
- Petrochemical Workshop – IntelliChem, Inc. – Junio / Julio de 2003.
- Técnicas de Manejo de las relaciones con la Prensa en Casos de Crisis (Rol del Vocero Corporativo) – Media Training – San Pablo, Brasil – Noviembre de 2003.
- Programa focalizado de Marketing en Dirección Comercial – IAE (Universidad Austral) – Junio de 2004.
- “Trabalho em Equipe – Transformando Metas em Resultados – Dinsmore Associates – San Pablo, Brasil – Noviembre de 2004.

Idiomas

- Portugués: Bilingüe. Certificado CELPE/BRAS: Avanzado (Ministerio de Educación de Brasil).
- Inglés: Fluido. Certificado IELTS – Score: 7/9.
- Francés: Nivel intermedio con capacidad para establecer una comunicación personal fluida y para la comprensión de textos.
- Alemán: Estudios iniciales realizados en el Instituto Cultural Argentino-Alemán de La Plata (Asociado al Goethe Institut). Cursado de G1, G2 y G3. Becado con motivo de la graduación con honores de la ENET N° 1 “Albert Thomas” (La Plata) – Título secundario de “Técnico Químico” (1988)
- Chino Mandarín: Nociones básicas adquiridas en los cursos dictados por la Cámara de la Producción, la Industria y el Comercio Argentino – China.

Experiencia Laboral

- **Vicedirector** de los programas **MBA** y **Executive MBA** de la **Escuela de Negocios de la Universidad Torcuato Di Tella** (www.utdt.edu/negocios). Desde agosto de 2008.
- **Consultor Independiente en Management**. Septiembre 2007 a Julio 2008.

- **Solvay Group** (www.solvay.com). Junio 1995 a Junio 2007.
 - **Business Improvement Manager de Solvay Indupa S.A.I.C.** Diciembre 2006 a Junio 2007.
 - **Gerente Comercial de Solvay Indupa S.A.I.C.** Junio 2002 a Noviembre 2006.
 - **Gerente Comercial de Solvay Química S.A.** Enero 2000 a Mayo 2002.
 - **Varios cargos en Solvay Indupa S.A.I.C.** Junio 1995 a Diciembre 1999.

- **Dow Química Argentina S.A.** (www.dow.com)
 - **Coordinador de Calidad y Administración.** Octubre 1991 a Mayo 1995.

Experiencia Académica

- **Universidad Tecnológica Nacional (La Plata) – 1993 / 1994.**
 - **Ayudante rentado de la Cátedra de Fenómenos de Transporte.**
 - **Ayudante rentado de la Cátedra de Química Industrial.**

Otros datos

- Conocimientos de software: Manejo fluido del MS Office y demás utilitarios de entorno Windows y SAP.

- Pertenencia a asociaciones:
 - Asociado al Colegio de Ingenieros de la Provincia de Buenos Aires. Matrícula N° 48308.